

Gebietsleiter/Area Sales Manager/Architektenberater (m/w/d) SHK Außendienst Vertrieb in München



HEWI steht für ganzheitliche Architekturlösungen von der Tür bis ins Bad, die sich durch höchste Ansprüche an Design und Funktion auszeichnen. Als architektur- und designorientiertes Markenunternehmen entwickeln wir innovative Produktlösungen in den Bereichen Barrierefreiheit, Sanitär und Beschläge für die ganze Welt. Arbeiten bei HEWI, das bedeutet auch: Qualität im Job und für die Zukunft. Bei uns warten spannende Aufgaben auf Sie in einem zukunftssicheren Unternehmen, das Sie als Area Sales Manager (m/w/d) im Außendienst repräsentieren. Unterstützen Sie uns darin, branchenführend zu bleiben und weiterzuwachsen, um vielen Menschen mit unseren innovativen Lösungen einen Mehrwert zu bieten und den Alltag zu erleichtern.

Werden Sie Teil unseres Teams!

Jetzt Bewerben

Ihre Aufgabenbereiche

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung und Beratung unserer Kunden innerhalb der Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik-Branche (SHK) mit Fokus Architekten und Planer.
- Zudem sind Sie zuständig für den Ausbau und die Pflege bestehender und potenzieller Kunden sowie Geschäftspartner.
- Der Ausbau der Marken- und Marktpräsenz, das Erreichen von Umsatz- und Vertriebszielen, die Erhöhung der Gewinnquote im Objekt und die Umsetzung der vorgegebenen Vermarktungsmaßnahmen sind ebenfalls Teil Ihres Aufgabengebietes.
- Des Weiteren analysieren Sie die Markt- und Wettbewerbssituationen, platzieren unser Produktprogramm in Ausschreibungen und akquirieren relevante Objekte.

- Nicht zuletzt führen Sie Kundens Schulungen durch und nehmen an Industrie- und Hausmessen teil, dabei begeistern Sie unsere Kunden von HEWI und repräsentieren unsere Marke.

Ihr Profil

- Sie haben ein architektonisches oder betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing oder eine kaufmännische Ausbildung in Industrie oder Handel mit einer Fortbildung zum Betriebswirt (IHK) oder vergleichbares erfolgreich abgeschlossen.
- Sie sollten erste Erfahrungen im Vertrieb im SHK-Umfeld vorweisen, von Vorteil sind diese im Objektgeschäft.
- Wenn Sie außerdem ein Netzwerk aus Architekten und Planern in Ihrem Vertriebsgebiet unterhalten, freuen wir uns.
- Sollten Sie zudem kundenorientiert denken, gut organisiert sein und auch eine Affinität für Design und Architektur mitbringen, ist das die ideale Ergänzung Ihres Profils.

Das erwartet Sie bei HEWI

- Bei uns erhalten Sie eine Ihren Aufgaben angemessene Vergütung und einen Dienstwagen, den Sie auch privat nutzen können.
- Sie profitieren von modernsten Ausstattungen im Homeoffice (Smartphone, Notebook).
- Weil uns Ihre Work-Life-Balance wichtig ist, bieten wir Ihnen Freiräume zur Selbstorganisation. Außerdem kümmern wir uns darum, dass Sie gesundheitlich fit bleiben.
- Mit individuellen Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sorgen wir zudem dafür, dass Sie fachlich und persönlich mit uns wachsen.
- Als innovatives Familienunternehmen sind wir mit unserem Universal Design und gelebtem Teamgeist ein verlässlicher Partner für Ihre berufliche Zukunft.

Jetzt Bewerben

 WhatsApp

Kontakt zu HEWI

Caroline Obermeier

Prof.-Bier-Straße 1-5
34454 Bad Arolsen

Tel.: +49 (0)5691 82-178

Fax.: +49 (0)5691 82-250

E-Mail: cobermeier@hewi.de



