Key Account Manager (m/w/d) - Architektur & Objektvertrieb - Frankfurt - Stuttgart

HEWI steht für ganzheitliche Architekturlösungen von der Tür bis ins Bad, die sich durch höchste Ansprüche an **Design und Funktion** auszeichnen. Als architektur- und designorientiertes Markenunternehmen entwickeln wir innovative Produktlösungen in den Bereichen **Barrierefreiheit, Sanitär und Beschläge** für die ganze Welt.

Arbeiten bei HEWI, das bedeutet auch: Qualität im Job und für die Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als
Key Account Manager (m/w/d) - Architektur & Objektvertrieb

Jetzt bewerben

Ihre Aufgabenbereiche

- Ausbau der **Markt- und Markenposition** im Bereich Sanitär und Beschläge im Vertriebsgebiet Frankfurt - Stuttgart
- Aktive Umsetzung von **Vertriebs- und Umsatzzielen** im B2B-Objektvertrieb
- Potenzialorientierte **Betreuung und Beratung** der Zielgruppen, insbesondere **Architekten (m/w/d).**
- Recherche, Identifikation und **Akquise relevanter Objekte**
- Ganzheitliche **Projektbetreuung** von der Ausschreibung bis zur Realisierung inklusive Platzierung des HEWI-Programms in Ausschreibungen
- Durchführung von **Produktschulungen und Kundenschulungen** innerhalb der Zielgruppen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich **Architektur, Bauwesen, Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Vertrieb** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in Industrie oder Handel mit Weiterbildung zum Betriebswirt (IHK) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im **Vertrieb im Objektgeschäft**
- Bestehendes Netzwerk zu **Architekten (m/w/d) und Planern (m/w/d)** in der Region von Vorteil
- Sicherer Umgang mit **CRM-Systemen** und **digitalen Vertriebstools**
- Ausgeprägte **Kundenorientierung** sowie strukturierte, eigenständige und erfolgsorientierte Arbeitsweise im Außendienst
- Hohe Affinität zu **Design und Architektur**

Das erwartet Sie bei HEWI

- **Attraktive Vergütung und Dienstwagen:** Freuen Sie sich auf eine leistungsgerechte Vergütung und einen Dienstwagen, den Sie auch privat nutzen können.
- **Modernes Arbeiten:** Für Ihre Arbeit im Homeoffice stellen wir Ihnen modernste Ausstattung wie Smartphone und Notebook zur Verfügung.
- **Gesundheit und Work-Life-Balance:** Ihre Gesundheit und Ihr Wohlbefinden sind uns wichtig. Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten zur Selbstorganisation und sorgen dafür, dass Sie fit bleiben.
- **Weiterbildung und Entwicklung:** Mit individuellen Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten begleiten wir Sie in Ihrer fachlichen und persönlichen Entwicklung.
- **Zukunftssicherer Arbeitsplatz:** Als innovatives Markenunternehmen mit modernen Arbeitsprozessen sind wir ein verlässlicher Partner für Ihre langfristige Karriere.

Jetzt bewerben

WhatsApp

Kontakt zu HEWI

Caroline Obermeier

Prof.-Bier-Straße 1-5
34454 Bad Arolsen

Tel.: +49 (0)5691 82-178
Fax.: +49 (0)5691 82-250
E-Mail: cobermeier@hewi.de